



## הכשרה חדשה וייחודית! ייצוג לקוחות בהליכי גישור ומו"מ סדנה לשכלול מיומנויות לעורכי-דין

עורכי הדין נדרשים כיום לייצג את לקוחותיהם בהליכי גישור והליכים חלופיים נוספים שמטרתם יצירת הסדר בין הצדדים.

גיבוש פתרון מוסכם למחלוקת, להבדיל מקבלת הכרעה בסכסוך, מחייב את עורכי הדין להשתמש בידע ובמיומנויות הולמים, שונים מאילו שנדרש להם עוה"ד בעבר.

מטרת הסדנה היא להעניק לעורכי הדין במשרדכם ידע וכלים מתקדמים וחיוניים לעבודתם אשר אינם נלמדים בחינוך המשפטי הרווח.

הידע והכלים הנרכשים בסדנה יעילים גם לייצוג לקוחות בהליכים המתקיימים מחוץ לביהמ"ש (כגון הליכי מהו"ת וגישור) וגם לייצוג לקוחות בהליכים רווחים במערכת המשפט כגון הליכי "גישור שיפוטי" או הליכים בהם נעשים מאמצים שיפוטניים לסיום התיק בהסדר.

### למי מיועדת הסדנה?

- לעורכי הדין המייצגים לקוחות בהליכי גישור
- לעורכי הדין המנהלים משא ומתן
- לעורכי הדין המייצגים לקוחות בהליכי שפיטה בהם נעשים מאמצים שיפוטניים לסיום התיק בפשרה

## מה תאפשר הסדנה לצוות שלכם?

- לקבל כלים מתאימים לייצג לקוחות באופן מקצועי, יעיל ואיכותי, בהליך הגישור
- לנצל את הזמן המשרדי באופן מיטבי בהכנה לבירור הסכסוך ובזמן המושקע בניהולו
- להגביר את סיכויי ההצלחה בפתרון הסכסוך בהסדר
- להרחיב את מידת שביעות הרצון של לקוחותיכם
- לשפר את הכלים והמיומנויות הנדרשים להם כדי לייצג את לקוחותיכם בהליכים נוספים חותרי הסדרים

## מי מעביר את הסדנה?

הסדנה מועברת על ידי מגשרות ומגשרים בכירים בעלי מומחיות מיוחדת ונסיון מעשי בהכשרת עו"ד לייצוג לקוחות בהליכי גישור ומו"מ שיתופי. בין היתר, נרכשה מומחיות זו כתולדה מהשתתפות רבת שנים בתחרות יוקרתית בינ"ל לייצוג לקוחות בסכסוכים מסחריים בין-לאומיים המתקיימת מטעם ארגון ה-ICC, International Chamber of Commerce.

## אופי הסדנה:

סדנה מעשית הכוללת רכישת ידע ותרגול של הנלמד תוך שימוש בהדגמות ובסימולציה.

## הסדנה מוצעת בשני מבנים:

סדנת מבוא

משך הסדנה:

4 שעות

תוכן הסדנה:

- הכנת תכנית ייצוג להליך גישור
- מיומנויות תקשורת לקידום שיח שיתופי וגיבוש פתרון מוסכם (דוגמאות)
- תרגול (סימולציה ממוקדת)

סדנה מרוכזת

משך הסדנה:

12 שעות (2 מפגשים מרוכזים של 6 שעות)

תוכן הסדנה:

- הליכים חלופיים לשפיטה בדין האזרחי
- הכנת תכנית ייצוג להליך גישור
- ראיון הלקוח והכנתו להליך
- מיומנויות תקשורת לקידום שיח שיתופי וגיבוש פתרון מוסכם (מורחב)
- יחסי עו"ד- לקוח - מגשר
- התגברות על חסמים וגיבוש הסדר
- תרגול (סימולציה מורכבת, משחקי תפקידים הכוללים עו"ד-לקוח מול עו"ד-לקוח)

תכני הסימולציה יותאמו לצרכי המשרד ותחומי עיסוקיו.

הסדנה תלווה בחומר עזר שיחולק למשתתפים המציג את **מגוון ההליכים החלופיים** הקיימים כיום לניהול ויישוב סכסוכים, **ההתאמה בין סוג ההליך לטיב הסכסוך**, ותפקידו של עורך-הדין פותר הבעיות המייצג לקוחות בהליכים חותרי הסדר, מתוך הספר החדש ופורץ הדרך **"יישוב סכסוכים - משפט שיתופי וטיפול"** מאת עו"ד ד"ר פרלמן.

## לקבלת מידע מפורט ויצירת קשר:

ד"ר קרני פרלמן, ראש המרכז

kperlman@colman.ac.il

adr.tj.center@gmail.com